

Paolo Azzarelli

Frazione Colle Scandolaro, 15, 06034, Foligno, PG

Data di nascita: 24/08/1968

Patente di guida: B

PROFILO PROFESSIONALE

Commerciale con buona conoscenza in ambito telecomunicazioni e forte motivazione a crescere professionalmente nel ruolo. Può contare su buone doti organizzative e di gestione del tempo. Sa inserirsi senza troppe difficoltà in nuovi contesti lavorativi grazie a spirito di squadra e ottime capacità di ascolto e comunicazione. Esperto nella valutazione della fattibilità di business e nell'elaborazione di piani di sviluppo per aziende operanti all'interno di mercati in continuo mutamento. Comprovata competenza in [Settore] e conoscenza approfondita in materia di standard aziendali, studio della concorrenza e gestione delle risorse umane. Ambizioso e instancabile nel raggiungere gli obiettivi assegnatigli.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Vendita B2B
- Gestione del portafoglio clienti
- Problem solving
- Abilità di pianificazione e organizzazione

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

09/2023 – ad oggi

Grizzly spa | Bergamo, BG

Consulente commerciale

- Consulenza al cliente nella scelta di soluzioni idonee alle proprie specifiche necessità.
- Vendita mirata alla fidelizzazione e all'acquisizione di nuovi clienti.

10/2022 – 07/2023

Magnet srl - Tim Business Partner | Pescara, PE

Consulente commerciale

- Consulenza al cliente nella scelta di soluzioni idonee alle proprie specifiche necessità.
- Gestione, ampliamento e fidelizzazione progressiva dei clienti in portafoglio.

10/2012 – 02/2013

Intelconsulting srl - Agenzia Vodafone | Foligno, PG

Consulente commerciale

- Consulenza al cliente nella scelta di soluzioni idonee alle proprie specifiche necessità.
- Ricerca di nuovi contatti per lo sviluppo del portafoglio clienti dell'area geografica di competenza.

03/2008 – 11/2008

Bamip snc | Cannara, PG

Addetto reparto verniciatura

- Gestione del carico di lavoro affidato mantenendo calma e equilibrio.
- Svolgimento delle attività prestando cura ai dettagli e garantendo precisione nell'esecuzione.

08/2003 – 06/2007

Foligno Paper di Paolo Azzarelli | Foligno, PG

Titolare

- Organizzazione dell'azienda dal punto di vista operativo, amministrativo e gestionale.
- Pianificazione delle attività base di marketing per l'incremento dei volumi di vendita.
- Sviluppo del fatturato dell'azienda utilizzando differenti strategie per ampliare e

fidelizzare il pacchetto clienti.

12/1998 – 05/2003

FBM s.p.a Marsciano | Bevagna , PG

Addetto controllo qualità

- Controllo della qualità su linea di produzione
- Individuazione di anomalie e difetti tramite controlli visivo/strumentali dei prodotti.

09/1997 – 10/1998

Coop Centro Italia | Perugia , PG

Addetto alle vendite

- Allestimento delle vetrine e di scaffali ed espositori all'interno del punto vendita.
- Cura del riassortimento della merce in base alle richieste dei clienti e all'andamento delle vendite.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

07/1987

Liceo Scientifico "G. Marconi" | Foligno

Maturità scientifica : Area scientifica